

31年度版 法人保案件個別コンサル研修

アプローチ、設計、プレゼン、紹介獲得、追加契約布石まで

タイムテーブル

1日目		2日目	
9:20	集合 研修開始は9時30分	8:50	集合 研修開始は9時
9:30	オリエンテーション <ul style="list-style-type: none"> ・この研修で伝えること ・この研修で得ること ・この研修後に出来ること ・各自自己紹介（テーブルごと） 	9:00	1日目の復習と個別アドバイス
10:00	決算書の基礎知識を知る <ul style="list-style-type: none"> ・優良企業の決算書の特長 ・黒字企業の決算書の特長 ・赤字企業の決算書の特長 	10:00	個別案件グループコンサル <ul style="list-style-type: none"> ・牧野が営業マン、あなたが経営者になって実際の商談形式でロープレコンサル *録音・撮影出来ます
11:00	法人の現状と企業ごとの違いを理解して提案する秘訣 <ul style="list-style-type: none"> ・経営者に絶対に響かない3つのトーク 		
12:00	昼食（豪華お弁当を準備）	12:00	昼食（豪華お弁当を準備）
13:00	契約事例紹介 1 年払2,299万円が決まった提案書全公開 追加契約への布石 年払い3,900万円 <ul style="list-style-type: none"> ・お客様のご要望 ・現状分析 ・具体的提案内容 契約事例紹介 2 赤字で債務超過法人の生保見直し事例 <ul style="list-style-type: none"> ・現状分析 ・具体的提案内容 保障内容を希望通りにして 退職までの保険料合計を2,400万円削減	13:00	個別案件グループコンサル <ul style="list-style-type: none"> ・牧野が営業マン、あなたが経営者になって実際の商談形式でロープレコンサル *録音・撮影出来ます
18:30	今日の感想と明日への課題	17:30	研修の感想
19:00	終了	18:00	終了
19:30	懇親会 終了予定21:30		お気をつけてお帰りください